



Εκπαίδευση

Αριθμοδείκτες

**Αριθμοδείκτες Αποδοτικότητας**

Αριθμοδείκτες Κεφαλαιακής Διάρθρωσης

Αριθμοδείκτες Ρευστότητας

Αριθμοδείκτες Δραστηριότητας

Αριθμοδείκτες Φερεγγυότητας

Αριθμοδείκτες Επενδυτικοί

- Μικτό περιθωρίου κέρδους (Margin)
- Ανατίμηση Κόστους (Mark Up)
- Έξοδα προς Πωλήσεις
- Πωλήσεις προς Ανθρώπινο δυναμικό
- EBITDA προς Πωλήσεις
- **EBIT προς Πωλήσεις**
- EBT προς Πωλήσεις
- Αποδοτικότητα Απασχολουμένων Κεφαλαίων - (Return on Capital Employed)
- Αποδοτικότητα Ιδίων Κεφαλαίων - (Return on Equity)
- Αριθμοδείκτης Οικονομικής Μόχλευσης - (A.O.M.)
- Αποδοτικότητα Επενδεδυμένων Κεφαλαίων - (Return on Capital Invested)
- Αποδοτικότητα Συνόλου Ενεργητικού - (Return on Assets)
- Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Παγίου Κεφαλαίου
- Κυκλοφοριακή Ταχύτητα Ιδίων Κεφαλαίων



- **ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ (Efficiency Ratios)**
- EBIT προς Πωλήσεις

**EBIT προς Πωλήσεις = Αποτελ. προ Φόρων, Τόκων (EBIT) / Κύκλος εργασιών**

Δείχνει το ποσοστό του Αποτελέσματος προ Φόρων, Τόκων που επιτυγχάνει η επιχείρηση σε σχέση με τον συνολικό Κύκλο εργασιών της.

Όσο μεγαλύτερος είναι ο δείκτης τόσο πιο επικερδής είναι η επιχείρηση.

### Επιχειρηματικές δράσεις για βελτίωση του Δείκτη

$EBIT = \text{Πωλήσεις} - \text{Κόστος Πωληθέντων} - \text{Λειτουργικά Έξοδα} - \text{Αποσβέσεις}$

Αύξηση EBIT =

- Αύξηση Πωλήσεων ή/και
- Μείωση** Κόστους Πωληθέντων ή/και
- Μείωση** Λειτουργικών εξόδων
- Μείωση** Αποσβέσεων Παγίων





**Μείωση** Πωλήσεων με ταυτόχρονη μεγαλύτερη απόλυτη μείωση Κόστους Πωληθέντων ή/και Λειτουργικών εξόδων ή/και Χρηματο οικονομικών Εξόδων



- **ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ (Efficiency Ratios)**
- **EBIT προς Πωλήσεις**

**EBIT προς Πωλήσεις = Αποτελ. προ Φόρων, Τόκων (EBIT) / Κύκλος εργασιών**

**Ευαισθησίες Επιχειρηματικών δράσεων για την βελτίωση του Δείκτη - μεταβολή παραμέτρων με ΑΠΟΛΥΤΟΥΣ ΑΡΙΘΜΟΥΣ**




Αλλαγή Απόλυτων Αριθμών	Αρχική	Μεταβολή σε απολ.Τιμές	Απολυτη Μεταβολή	Απολυτη Μετ. Δείκτη	Ποσοστιαία Μετ. Δείκτη	Μεταβολή Πωλήσεων	Μεταβολή Κοσ. Πωληθέντων	Μεταβολή Λειτ. Εξόδων	Μεταβολή Αποσβέσεων	Μεταβολή σε Ολα
 Τελικές Πωλήσεις	100.000	105.000	5,0%	1,6%	78,6%	105.000	100.000	100.000	100.000	105.000
 Κόστος Πωληθέντων %	65,0%	63,0%	-3,1%	2,0%	100,0%	65,0%	63,0%	65,0%	65,0%	63,0%
Μικτό Κέρδος	35.000	38.850	11,0%			36.750	37.000	35.000	35.000	38.850
 Λειτουργικά Έξοδα	32.000	31.000	-3,1%	1,0%	50,0%	32.000	32.000	31.000	32.000	31.000
 Αποσβέσεις	1.000	800	-20,0%	0,2%	10,0%	1.000	1.000	1.000	800	800
EBIT	2.000	7.050				3.750	4.000	3.000	2.200	7.050
<b>EBIT προς Πωλήσεις</b>	<b>2,0%</b>	<b>6,7%</b>		<b>4,7%</b>	<b>235,7%</b>	<b>3,6%</b>	<b>4,0%</b>	<b>3,0%</b>	<b>2,2%</b>	<b>6,7%</b>
				<b>1,6%</b>		<b>1,6%</b>	<b>2,0%</b>	<b>1,0%</b>	<b>0,2%</b>	<b>4,7%</b>
						<b>78,6%</b>	<b>100,0%</b>	<b>50,0%</b>	<b>10,0%</b>	<b>235,7%</b>



- **ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ (Efficiency Ratios)**
- **EBIT προς Πωλήσεις**

**EBIT προς Πωλήσεις = Αποτελ. προ Φόρων, Τόκων (EBIT) / Κύκλος εργασιών**

**Ευαίσθητες Επιχειρηματικών δράσεων για την βελτίωση του Δείκτη - μεταβολή παραμέτρων με ΠΟΣΟΣΤΑ**

Αλλαγή Ποσοστών Μεταβολών	Αρχική	Μεταβολή σε ποσοστά %	Απολυτη Τιμή	Απολυτη Μετ. Δείκτη	Ποσοστιαία Μετ. Δείκτη	Μεταβολή Πωλήσεων	Μεταβολή Κοσ. Πωληθέντων	Μεταβολή Λειτ. Εξόδων	Μεταβολή Αποσβέσεων	Μεταβολή σε Ολα
 Τελικές Πωλήσεις	100.000	5,0%	105.000,0	1,6%	78,6%	105.000	100.000	100.000	100.000	105.000
 Κόστος Πωληθέντων %	65,0%	-5,0%	61,8%	3,3%	162,5%	65,0%	61,8%	65,0%	65,0%	61,8%
Μικτό Κέρδος	35.000	14,8%	40.163			36.750	38.250	35.000	35.000	40.163
 Λειτουργικά Έξοδα	32.000	-5,0%	30.400,0	1,6%	80,0%	32.000	32.000	30.400	32.000	30.400
 Αποσβέσεις	1.000	-5,0%	950,0	0,1%	2,5%	1.000	1.000	1.000	950	950
EBIT	2.000	388,1%	9.763			3.750	5.250	3.600	2.050	8.813
<b>EBIT προς Πωλήσεις</b>	<b>2,0%</b>	<b>8,4%</b>		<b>6,4%</b>	<b>319,6%</b>	<b>3,6%</b>	<b>5,3%</b>	<b>3,6%</b>	<b>2,1%</b>	<b>8,4%</b>
						<b>1,6%</b>	<b>3,3%</b>	<b>1,6%</b>	<b>0,1%</b>	<b>6,4%</b>
						<b>78,6%</b>	<b>162,5%</b>	<b>80,0%</b>	<b>2,5%</b>	<b>319,6%</b>

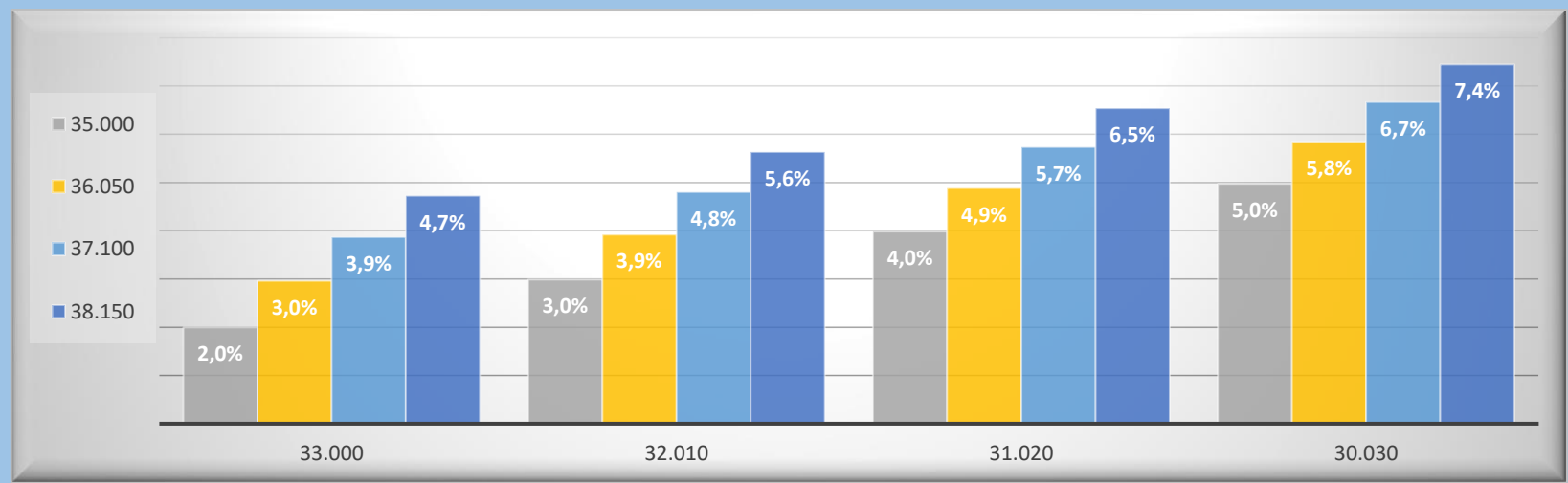


- **ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ (Efficiency Ratios)**
- **EBIT προς Πωλήσεις**

**EBIT προς Πωλήσεις = Αποτελ. προ Φόρων, Τόκων (EBIT) / Κύκλος εργασιών**

**Ευαισθησίες Επιχειρηματικών δράσεων για βελτίωση του Δείκτη με διαστήματα +3% για το Κέρδος και -3% στα Λειτουργικά έξοδα + Αποσβέσεις**

	Interval	3%	Μικτό Κέρδος	5,4%		
	Interval	-3%	35.000	36.050	37.100	38.150
Λειτουργικά Έξοδα + Αποσβέσεις	33.000	2,0%	3,0%	3,9%	4,7%	
Λειτουργικά Έξοδα + Αποσβέσεις	32.010	3,0%	3,9%	4,8%	5,6%	
Λειτουργικά Έξοδα + Αποσβέσεις	31.020	4,0%	4,9%	5,7%	6,5%	
Λειτουργικά Έξοδα + Αποσβέσεις	30.030	5,0%	5,8%	6,7%	7,4%	





- **ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ (Efficiency Ratios)**
- **EBIT προς Πωλήσεις**

**EBIT προς Πωλήσεις = Αποτελ. προ Φόρων, Τόκων (EBIT) / Κύκλος εργασιών**

**Σενάρια Λύσεων για συγκεκριμένη Στόχευση**

- Σενάρια αύξησης του EBIT από 2,000 ευρώ σε 2,800**
1. **Αύξηση Τελικής Πώλησης .....από 100,000 .....σε 102,286**
  2. **Μείωση Κόστους Πωληθέντων .....από 65%.....σε 64,2%**
  3. **Μείωση Λειτουργικών Εξόδων .....από 32,000 .....σε 31,200**
  4. **Μείωση Αποσβέσεων .....από 1,000 .....σε 200**

**Μαθηματική Αποτύπωση**

**Δεδομένα  
Αποτελέσματα**

Τελικές Πωλήσεις	100.000	<b>102.286</b>	100.000	100.000	100.000
Κόστος Πωληθέντων %	65,0%	65,0%	<b>64,2%</b>	65,0%	65,0%
Μικτό Κέρδος	35.000	35.800	35.800	35.000	35.000
Λειτουργικά Έξοδα	32.000	32.000	32.000	<b>31.200</b>	32.000
Αποσβέσεις	1.000	1.000	1.000	1.000	<b>200</b>
EBIT	2.000	<b>2.800</b>	<b>2.800</b>	<b>2.800</b>	<b>2.800</b>
EBIT προς Πωλήσεις	2,0%	2,7%	2,8%	2,8%	2,8%

Τελικές Πωλήσεις	A	A=C/(1-B)	A	A	A
Κόστος Πωληθέντων %	B	B	<b>B=1-(C/A)</b>	B	B
Μικτό Κέρδος	C=A*(1-B)	C=D+E	C=D+E	C=A*(1-B)	C=A*(1-B)
Λειτουργικά Έξοδα	D	D	D	<b>D=C-E-F</b>	D
Αποσβέσεις	E	E	E	E	E=C-D-F
EBIT	F=C-D-E	<b>F</b>	<b>F</b>	<b>F</b>	<b>F</b>
EBIT προς Πωλήσεις	G=F/A	G=F/A	G=F/A	G=F/A	G=F/A



- **ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ (Efficiency Ratios)**
- **EBIT προς Πωλήσεις**

**EBIT προς Πωλήσεις = Αποτελ. προ Φόρων, Τόκων (EBIT) / Κύκλος εργασιών**

**Σενάρια Λύσεων για συγκεκριμένη Στόχευση**

**Σενάρια αύξησης του Δείκτη EBIT προς Πωλήσεις από 2% σε 2,5%**

1. Μείωση Κόστους Πωληθέντων .....από **65%** .....σε **64,5%**
2. Μείωση Λειτουργικών Εξόδων .....απο **32,000** .....σε **31,500**
3. Μείωση Αποσβέσεων .....από **1,000** .....σε **500**

Τελικές Πωλήσεις	100.000	100.000	100.000	100.000
Κόστος Πωληθέντων %	65,0%	<b>64,5%</b>	65,0%	65,0%
Μικτό Κέρδος	35.000	35.500	35.000	35.000
Λειτουργικά Έξοδα	32.000	32.000	<b>31.500</b>	32.000
Αποσβέσεις	1.000	1.000	1.000	<b>500</b>
EBIT	2.000	2.500	2.500	2.500
EBIT προς Πωλήσεις	2,0%	<b>2,5%</b>	<b>2,5%</b>	<b>2,5%</b>

**Μαθηματική Αποτύπωση**

**Δεδομένα**  
Αποτελέσματα

Τελικές Πωλήσεις	A	A	A	A
Κόστος Πωληθέντων %	B	<b>B=1-(C/A)</b>	B	B
Μικτό Κέρδος	C=A*(1-B)	C=D+E+F	C=A*(1-B)	C=A*(1-B)
Λειτουργικά Έξοδα	D	D	<b>D=C-E-F</b>	D
Αποσβέσεις	E	E	E	<b>E=C-D-F</b>
EBIT	F=C-D-E	F=G*A	F=G*A	F=G*A
EBIT προς Πωλήσεις	G=F/A	<b>G</b>	<b>G</b>	<b>G</b>